

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ИНКЛЮЗИВНОГО ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ГУМАНИТАРНО ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ»

Факультет юриспруденции

Кафедра административного и финансового права

«Утверждаю»

И.о. завкафедрой 

Мартьянова Г.В.

« 31 » 08 2020 г.

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ
ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

Конкурентное право

образовательная программа направления подготовки **40.03.01 Юриспруденция**

Профиль подготовки
«Гражданско-правовой»

Москва 2020

Составитель/составители: доцент кафедры административного и финансового права
Андреанова В.В.

Фонд оценочных средств по учебной дисциплине «Конкурентное право» рассмотрен и одобрен на заседании кафедры административного и финансового права
Протокол № 1 от « 31 » 08 2020 г.

И.о. зав. кафедрой административного и финансового права к.ю.н., доцент

Мартьянова Г.В.



СОДЕРЖАНИЕ

1. Паспорт фонда оценочных средств дисциплине «Конкурентное право» направления 40.03.01 «Юриспруденция» (квалификация – бакалавр).....	4
2. Перечень компетенций	5
3. Примерный перечень оценочных средств.....	7
4. Образец оформления зачетного билета.....	7
5. Описание показателей и критериев оценивания результатов обучения.....	8
6. Перечень дискуссионных тем для дискуссии, диспута, обсуждения.....	11
7. Перечень вопросов для устного опроса.....	13
8. Примерный перечень тем для рефератов.....	15
9. Примерный перечень вопросов к зачету.....	16

Паспорт фонда оценочных средств
по дисциплине «Конкурентное право»

№ п/п	Контролируемые разделы (темы), дисциплины ¹	Коды компетенций	Оценочные средства - наименование	
			текущий контроль	промежуточная аттестация
1.	Тема 1. Понятие конкурентного права. Предмет и система курса конкурентного права.	ПК-4 ПК-16	устный опрос	зачёт
2.	Тема 2. Правовое регулирование торгового оборота	ПК-4 ПК-16	устный опрос	зачёт
3	Тема 3. Субъекты конкурентной деятельности	ПК-4 ПК-16	устный опрос	зачёт
4	Тема 4. Объекты торгового оборота	ПК-4 ПК-16	устный опрос реферат	зачёт
5	Тема 5. Регулирование реализации отдельных видов товаров	ПК-4 ПК-16	устный опрос реферат	зачёт
6	Тема 6. Организация торгового оборота	ПК-4 ПК-16	устный опрос	зачёт
7	Тема 7. Конкуренция. Защита от недобросовестной конкуренции	ОК-2 ОПК-1 ПК-4	устный опрос	зачёт
8	Тема 8. Документирование торгового оборота	ОК-2 ОПК-1 ПК-4	устный опрос	зачёт
9	Тема 9. Обязательства в торговом обороте	ОК-2 ОПК-1 ПК-4	устный опрос реферат	зачёт
10	Тема 10. Правовые основы содействия торговому обороту товаров. Обеспечение обязательств. Претензии и иски	ОПК-1 ПК-2	устный опрос тестирование	зачёт

¹ Наименование темы (раздела) берется из рабочей программы дисциплины, модуля.

1. Перечень компетенций

Коды компетенций	Содержание компетенции
ПК-16	способностью давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности
ПК-4	способностью принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации

В результате освоения учебной дисциплины обучающийся должен

знать:

- понятия и категории учебной дисциплины;
- законодательство Российской Федерации о конкуренции и ограничении монополистической деятельности;
- практику и проблемы правового регулирования конкурентных отношений;
- особенности антимонопольного регулирования отношений с участием органов власти и управления;
- государственную антимонопольную политику на современном этапе;
- систему управления защитой конкуренции на товарном рынке;
- состояние конкуренции в российской экономике;
- базовые основы предпринимательской деятельности в Российской Федерации;
- правовое регулирование отношений в области защиты прав потребителей

уметь:

- оперировать понятиями и категориями учебной дисциплины;
- ориентироваться в законодательстве Российской Федерации о конкуренции и ограничении монополистической деятельности;
- анализировать и решать юридические проблемы в сфере регулирования конкурентных отношений в соответствии с законодательством Российской Федерации;
- применять методы принятия юридически значимых решений и выполнения юридических действий в сфере регулирования конкурентных отношений в соответствии с законодательством Российской Федерации
- давать квалифицированные юридические заключения и консультации в сфере регулирования конкурентных отношений в соответствии с законодательством Российской Федерации;

владеть:

- понятиями и категориями учебной дисциплины;
- методикой анализа юридических ситуаций и разрешения проблем в сфере регулирования конкурентных отношений в соответствии с законодательством Российской Федерации;
- методами принятия юридически значимых решений и выполнения юридических действий в сфере регулирования конкурентных отношений в соответствии с законодательством Российской Федерации;
- способностью давать квалифицированные юридические заключения и консультации в сфере регулирования конкурентных отношений в соответствии с законодательством Российской Федерации;

Коды компетенций	Знания, Умения, Владения
ПК-4 Студент способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законом	Знать: <ul style="list-style-type: none">- практику и проблемы правового регулирования конкурентных отношений;- особенности антимонопольного регулирования отношений с участием органов власти и управления Уметь анализировать, толковать, и правильно применять правовые нормы; Владеть навыками работы с правовыми актами в сфере конкурентного права; <ul style="list-style-type: none">- навыками анализа различных правовых явлений, юридических актов, правовых норм и правовых отношений, являющихся объектами профессиональной деятельности;- анализа правоприменительной и правоохранительной практики;- разрешения правовых проблем и коллизий;- реализации норм материального права;- принятия необходимых мер защиты прав человека и гражданина
ПК-16 Студент способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности	Знать основополагающие понятия и категории права в практической деятельности, использовать источники права при обсуждении и решении теоретических и практических вопросов Уметь оперировать юридическими понятиями и категориями, анализировать юридические факты и возникающие в связи с ними правовые отношения, анализировать, толковать и правильно применять правовые нормы, принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законом, правильно составлять и оформлять юридические документы Владеть юридической терминологией, навыками работы с

	<p>правовыми актами, навыками разрешения правовых проблем и коллизий, реализации норм и материального и процессуального права; навыками анализа и толкования законодательства и правоприменительной практики в различных отраслях права</p>
--	---

2. Примерный перечень оценочных средств

№	Наименование оценочного средства	Характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в ФОС	Методы оценки результатов
1	Опрос	Оценочные средства, позволяющие включить обучающихся в процесс обсуждения спорного вопроса, проблемы и оценить их умение аргументировать собственную точку зрения.	Перечень дискуссионных тем для проведения опроса	экспертный
2	Реферат	Средство, позволяющее оценить умение обучающегося письменно излагать суть поставленной проблемы, самостоятельно проводить анализ этой проблемы с использованием концепций и аналитического инструментария соответствующей дисциплины, делать выводы, обобщающие авторскую позицию по поставленной проблеме.	Тематика рефератов	экспертный

3. Образец оформления зачетного билета

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ИНКЛЮЗИВНОГО ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ГУМАНИТАРНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ**

Направление подготовки: 40.03.01 ЮРИСПРУДЕНЦИЯ
Дисциплина: «Конкурентное право»

Зачетный билет № 1.

1. Источники конкурентного права, их классификация.
2. Виды ответственности за ограничение конкуренции.

Утверждено на совместном заседании кафедр:
гражданского права и процесса, административного и финансового права

и.о. зав. кафедрой _____

4. Описание показателей и критериев оценивания результатов обучения

Код компетенций	Уровень освоения компетенций	Показатели освоения компетенций	Критерии оценивания результатов обучения
Знает			
ПК-4	Недостаточный уровень Оценка «незачтено»	- методические приемы работы с правовой информацией и решения конкурентных задач, состоящих в применении норм предпринимательского законодательства;	Не знает или не имеет фрагментарные знания: - о методических приемах работы с правовой информацией и решения конкурентных задач, состоящих в применении норм предпринимательского

			законодательства
	Высокий уровень Оценка «зачтено»		Сформировавшееся систематическое знание: - о методических приемах работы с правовой информацией и решения задач в конкурентной сфере, состоящих в применении норм конкурентного законодательства
		Умеет	
	Недостаточный уровень Оценка «незачтено»	- работать с информацией, необходимой для решения практических задач конкурентного права, включая поиск, анализ, оценку и использование как необходимой информации, так и нормативных правовых актов, относящихся к источникам конкурентного права;	Не умеет или не имеет фрагментарное умение: - работать с информацией, необходимой для решения задач конкурентного права, включая поиск, анализ, оценку и использование как необходимой информации, так и нормативных правовых актов, относящихся к источникам конкурентного права;
	Высокий уровень Оценка «зачтено»		Сформировавшееся систематическое умение: - работать с информацией, необходимой для решения практических задач конкурентного права, включая поиск, анализ, оценку и использование как необходимой информации, так и нормативных правовых актов, относящихся к источникам

			конкурентного права;
		Владеет	
	Недостаточный уровень Оценка «незачтено»	- навыками составления юридических документов и работы с ними, в области решения правовых вопросов в сфере конкурентного права	Не владеет или фрагментарно владеет навыками: - составления юридических документов и работы с ними, в области решения правовых вопросов в сфере конкурентного права
	Высокий уровень Оценка «зачтено»		Сформировавшееся систематическое владение навыками: - составления юридических документов и работы с ними, в области решения правовых вопросов в сфере конкурентного права
Знает			
ПК-16	Недостаточный уровень Оценка «незачтено»	- приемы юридической техники по подготовке юридических документов, связанных с практическим решением правовых вопросов в области конкурентного права;	Не знает или не имеет фрагментарные знания: - о приемах юридической техники по подготовке юридических документов, связанных с практическим решением вопросов в области конкурентного права;
	Высокий уровень Оценка «зачтено»		Сформировавшееся систематическое знание: - о приемах юридической техники по подготовке юридических документов, связанных с практическим решением вопросов в

			области конкурентного права;
		Умеет	
	Недостаточный уровень Оценка «незачтено»	- правильно составлять и оформлять юридические документы, связанные с практическим решением вопросов в области конкурентного права;	Не умеет или имеет фрагментарное умение: - правильно составлять и оформлять юридические документы, связанные с практическим решением вопросов в области конкурентного права;
	Высокий уровень Оценка «зачтено»		Сформировавшееся систематическое умение: - правильно составлять и оформлять юридические документы, связанные с практическим решением вопросов в области конкурентного права;
		Владеет	
	Недостаточный уровень Оценка «незачтено»	- навыками юридической квалификации фактов и обстоятельств, возникающих между конкретными субъектами конкурентного права	Не владеет или фрагментарно владеет навыками: - юридической квалификации фактов и обстоятельств, возникающих между конкретными субъектами конкурентного права
	Высокий уровень Оценка «зачтено»		Сформировавшееся систематическое владение навыками: - юридической квалификации фактов и обстоятельств, возникающих между конкретными субъектами конкурентного права

5. Перечень дискуссионных тем для дискуссии, диспута, обсуждения

Тема 1. Понятие конкурентного права. Предмет и система курса конкурентного права.

1. Конкурентное право как один из разделов правоведения, учебная дисциплина. Предмет изучения конкурентного права.
2. Понятие и сущность конкуренции как одного из видов предпринимательства, т.е. деятельности, направленной на получение прибыли в результате торговых сделок.
3. Торговый оборот как процесс продвижения товаров на возмездной договорной основе от изготовителей к потребителям.
4. Соотношение конкурентной деятельности и торгового оборота.
5. Роль конкурентной деятельности в обеспечении жизненных интересов общества, нормального функционирования хозяйственного механизма.

Тема 2. Субъекты конкурентной деятельности

1. Понятие и виды субъектов конкурентной деятельности.
2. Порядок и условия участия индивидуальных предпринимателей в конкурентной деятельности.
3. Полные и смешанные товарищества как субъекты конкурентной деятельности.
4. Специальная правоспособность юридических лиц по осуществлению отдельных видов конкурентной деятельности.
5. Участие государства, различных национально-государственных и административно-территориальных образований в торговом обороте.
6. Выбор формы предприятия в зависимости от функций в процессе создания и реализации товара.
7. Особенности создания и регистрации организаций с иностранными инвестициями, и осуществления ими торговых операций на территории России.
8. Участие иностранных юридических лиц, их филиалов, представительств, а также граждан во внутреннем торговом обороте России.

Тема 3. Конкуренция. Защита от недобросовестной конкуренции

1. Правовые вопросы создания конкурентной среды в сфере конкурентной деятельности. Механизмы создания и развития конкурентных отношений.
2. Запреты на монополистическую деятельность.
3. Ответственность за нарушение антимонополистического законодательства.
4. Законодательное запрещение ограничения конкуренции и нарушений правил конкуренции. Правовые способы защиты от недобросовестной конкуренции.

Тема 4. Обеспечение обязательств. Претензии и иски

1. Государственный контроль за соблюдением правил конкурентной деятельности.
2. Защита от неправомерных действий контролирующих органов.

3. Ответственность за неисполнение торговых договоров.
4. Претензии и иски. Судебное рассмотрение споров.

Критерии оценки:

- 2 (неудовлетворительно) выставляется студенту, если проблема не раскрыта. Представляемая информация логически не связана. Не использованы профессиональные термины. Не использованы технологии PowerPoint. Больше 4 ошибок в представляемой информации.

- 3 (удовлетворительно) выставляется студенту, если проблема раскрыта не полностью. Представляемая информация не систематизирована и/или не последовательна. Использовано 1-2 профессиональных термина. Использованы технологии PowerPoint частично. 3-4 ошибки в представляемой информации.

- 4 (хорошо) выставляется студенту, если проблема раскрыта. Проведен анализ проблемы без привлечения дополнительной литературы. Представляемая информация не систематизирована и последовательна. Использовано более 2 профессиональных терминов. Использованы технологии PowerPoint. Не более 2 ошибок в представляемой информации.

- 5 (отлично) выставляется студенту, если Проблема раскрыта полностью. Проведен анализ проблемы с привлечением Представляемая информация не систематизирована, последовательна и логически связана. Использовано более 5 профессиональных терминов дополнительной литературы. Широко использованы технологии (PowerPoint и др.). Отсутствуют ошибки в представляемой информации.

7.Перечень вопросов для устного опроса

1. Предмет изучения конкурентного права. Система курса.
2. Понятие и сущность конкуренции.
3. Соотношение коммерческой деятельности и торгового оборота.
4. Торговое законодательство в системе гражданского законодательства.
5. Источники конкурентного права.
6. Понятие и виды субъектов конкурентной деятельности.
7. Порядок и условия участия индивидуальных предпринимателей в конкурентной деятельности.
8. Специальная правоспособность юридических лиц по осуществлению отдельных видов конкурентной деятельности.
9. Особенности создания и регистрации организаций с иностранными инвестициями, и осуществления ими торговых операций на территории России.
10. Понятие объектов торгового оборота.
11. Применение терминов "товар" и "продукция" в российском законодательстве.
12. Товарный знак, знак обслуживания: их назначение, виды, порядок регистрации.
13. Наименование места происхождения товара, его регистрация и право пользования им.

14. Защита прав участников торгового оборота на товарный знак, знак обслуживания и наименование места происхождения товара.
15. Ответственность за незаконное использование товарного знака, знака обслуживания и наименования места происхождения товара.
16. Государственное регулирование торговых операций с отдельными видами товаров.
17. Правовые основания, условия и порядок ограничения реализации отдельных видов товаров.
18. Законодательное установление перечней вещей, изъятых из оборота.
19. Установление квот, лицензий, лимитов продажи и потребления отдельных товаров.
20. Защита предпринимателей от введения необоснованных ограничений на реализацию товаров.
21. Организация торгового оборота.
22. Организационные формы оптовой торговли.
23. Правовой статус товарных бирж.
24. Постоянные и временные оптовые ярмарки.
25. Сбытовые и снабженческие подразделения предприятий.
26. Оптовые торговые организации.
27. Дилерские сети.
28. Аукционные и конкурсные торги.
29. Правовые аспекты маркетинга.
30. Создание конкурентной среды в сфере конкурентной деятельности.
31. Механизмы создания и развития конкурентных отношений.
32. Запреты на монополистическую деятельность.
33. Ответственность за нарушение антимонополистического законодательства.
34. Учет, отчетность коммерческой деятельности, документирование совершаемых в процессе нее сделок и операций.
35. Права государственных контролирующих органов по проверке и изъятию документации торговых организаций.
36. Обеспечение коммерческой тайны при проверке и изъятии торговой документации.
37. Понятие торговой сделки.
38. Договор оптовой купли-продажи и его подвиды.
39. Договоры поставки и контрактации как разновидности договора купли-продажи.
40. Требования закона к форме договора оптовой купли-продажи, поставки, контрактации.
41. Порядок заключения договора оптовой купли-продажи, поставки, контрактации.
42. Заключение контрактов на поставку товаров для государственных нужд и договоров, основанных на таких контрактах.
43. Особенности заключения договоров на товарных биржах, оптовых ярмарках, по результатам конкурса, аукциона.
44. Особенности договорных отношений при продаже товаров производителями (изготовителями) и иными субъектами через реализационную (дилерскую) сеть.
45. Выработка условий торговых договоров.
46. Доставка и перевозка товаров. Транспортировка товара.
47. Централизованная доставка товаров автотранспортом.
48. Железнодорожная перевозка грузов.
49. Морские перевозки грузов.
50. Воздушные перевозки грузов.
51. Возможность отгрузки (доставки) товара получателям, с которыми продавец не состоит в договорных отношениях.
52. Вывоз товара покупателями.
53. Хранение (ответственное хранение) товара.
54. Обеспечение исполнения торговых договоров.
55. Неустойка.

56. Залог.
 57. Задаток.
 58. Поручительство.
 59. Банковская гарантия.
 60. Удержание имущества должника.
 61. Возврат товаров.
 62. Государственный контроль за соблюдением правил конкурентной деятельности.
 63. Защита от неправомерных действий контролирующих органов.
 64. Ответственность за неисполнение торговых договоров.
- Претензии и иски. Судебное рассмотрение споров

Критерии оценки (в баллах):

- 2 (неудовлетворительно) выставляется студенту, если нет ответов на вопросы. Больше 4 ошибок в представляемой информации. Проблема не раскрыта. Отсутствуют выводы.

- 3 (удовлетворительно) выставляется студенту, если ответы только на элементарные вопросы. Проблема раскрыта не полностью. Выводы не сделаны и/или выводы не обоснованы. Представляемая информация не систематизирована и/или не последовательна. Использовано 1-2 профессиональных термина. 3-4 ошибки в представляемой информации.

- 4 (хорошо) выставляется студенту, если ответы на вопросы полные и/или частично полные. Не более 2 ошибок в представляемой информации. Проблема раскрыта. Проведен анализ проблемы без привлечения дополнительной литературы. Не все выводы сделаны и/или обоснованы.

- 5 (отлично) выставляется студенту, если ответы на вопросы полные с приведением примеров и/или пояснений. Проблема раскрыта полностью. Проведен анализ проблемы с привлечением дополнительной литературы. Выводы обоснованы. Представляемая информация не систематизирована, последовательна и логически связана. Использовано более 5 профессиональных терминов. Отсутствуют ошибки в представляемой информации.

8.Примерный перечень тем для рефератов

1. Конкурентная деятельность как один из видов предпринимательства.
2. Торговый оборот как область имущественных отношений.
3. Предмет и система торгового законодательства.
4. Субъекты конкурентного права.
5. Особенности участия иностранных лиц в торговом обороте России.
6. Объекты торгового оборота.
7. Правовое обеспечение средств индивидуализации участников конкурентной деятельности.
8. Правовое регулирование реализации отдельных видов товаров.
9. Организация торгового оборота.
10. Организационно-правовые формы оптовой торговли.
11. Организационно-правовые формы сбыта товаров производителями.
12. Правовые вопросы материального и товарного снабжения.
13. Правовые аспекты маркетинга.
14. Правовое регулирование конкуренции.
15. Правовое регулирование учета и отчетности коммерческой деятельности.

16. Торговые и юрисдикционные документы.
17. Торговые сделки.
18. Договор купли-продажи.
19. Договор поставки.
20. Договор контрактации сельскохозяйственной продукции.
21. Биржевые сделки.
22. Заключение договоров на ярмарках и аукционах.
23. Правовое регулирование транспортировки товаров.
24. Ответственность за нарушения торговых договоров.
25. Государственный контроль за соблюдением правил конкурентной деятельности.

Критерии оценки (в баллах):

- 2 (неудовлетворительно) баллов выставляется студенту, если проблема не раскрыта. Отсутствуют выводы. Представляемая информация логически не связана. Не использованы профессиональные термины. Не использованы технологии PowerPoint. Больше 4 ошибок в представляемой информации.
- 3 (удовлетворительно) выставляется студенту, если проблема раскрыта не полностью. Выводы не сделаны и/или выводы не обоснованы. Представляемая информация не систематизирована и/или не последовательна. Использовано 1-2 профессиональных термина. Использованы технологии PowerPoint частично. 3-4 ошибки в представляемой информации.
- 4 (хорошо) выставляется студенту, если проблема раскрыта. Проведен анализ проблемы без привлечения дополнительной литературы. Не все выводы сделаны и/или обоснованы. Представляемая информация не систематизирована и последовательна. Использовано более 2 профессиональных терминов. Использованы технологии PowerPoint. Не более 2 ошибок в представляемой информации.
- 5 (отлично) выставляется студенту, если проблема раскрыта полностью. Проведен анализ проблемы. Представляемая информация систематизирована, последовательна и логически связана. Использовано более 5 профессиональных терминов дополнительной литературы. Выводы обоснованы. Широко использованы технологии (PowerPoint и др.). Отсутствуют ошибки в представляемой информации.

9. Примерный перечень вопросов к зачету

1. Предмет изучения конкурентного права. Система курса.
2. Понятие и сущность конкуренции.
3. Соотношение коммерческой деятельности и торгового оборота.
4. Торговое законодательство в системе гражданского законодательства.
5. Источники конкурентного права.
6. Понятие и виды субъектов конкурентной деятельности.
7. Порядок и условия участия индивидуальных предпринимателей в конкурентной деятельности.
8. Специальная правоспособность юридических лиц по осуществлению отдельных видов конкурентной деятельности.

9. Особенности создания и регистрации организаций с иностранными инвестициями, и осуществления ими торговых операций на территории России.
10. Понятие объектов торгового оборота.
11. Применение терминов "товар" и "продукция" в российском законодательстве.
12. Товарный знак, знак обслуживания: их назначение, виды, порядок регистрации.
13. Наименование места происхождения товара, его регистрация и право пользования им.
14. Защита прав участников торгового оборота на товарный знак, знак обслуживания и наименование места происхождения товара.
15. Ответственность за незаконное использование товарного знака, знака обслуживания и наименования места происхождения товара.
16. Государственное регулирование торговых операций с отдельными видами товаров.
17. Правовые основания, условия и порядок ограничения реализации отдельных видов товаров.
18. Законодательное установление перечней вещей, изъятых из оборота.
19. Установление квот, лицензий, лимитов продажи и потребления отдельных товаров.
20. Защита предпринимателей от введения необоснованных ограничений на реализацию товаров.
21. Организация торгового оборота.
22. Организационные формы оптовой торговли.
23. Правовой статус товарных бирж.
24. Постоянные и временные оптовые ярмарки.
25. Сбытовые и снабженческие подразделения предприятий.
26. Оптовые торговые организации.
27. Дилерские сети.
28. Аукционные и конкурсные торги.
29. Правовые аспекты маркетинга.
30. Создание конкурентной среды в сфере конкурентной деятельности.
31. Механизмы создания и развития конкурентных отношений.
32. Запреты на монополистическую деятельность.
33. Ответственность за нарушение антимонополистического законодательства.
34. Учет, отчетность коммерческой деятельности, документирование совершаемых в процессе нее сделок и операций.
35. Права государственных контролирующих органов по проверке и изъятию документации торговых организаций.
36. Обеспечение коммерческой тайны при проверке и изъятии торговой документации.
37. Понятие торговой сделки.
38. Договор оптовой купли-продажи и его подвиды.
39. Договоры поставки и контрактации как разновидности договора купли-продажи.
40. Требования закона к форме договора оптовой купли-продажи, поставки, контрактации.
41. Порядок заключения договора оптовой купли-продажи, поставки, контрактации.
42. Заключение контрактов на поставку товаров для государственных нужд и договоров, основанных на таких контрактах.
43. Особенности заключения договоров на товарных биржах, оптовых ярмарках, по результатам конкурса, аукциона.
44. Особенности договорных отношений при продаже товаров производителями (изготовителями) и иными субъектами через реализационную (дилерскую) сеть.
45. Выработка условий торговых договоров.
46. Доставка и перевозка товаров. Транспортировка товара.
47. Централизованная доставка товаров автотранспортом.

48. Железнодорожная перевозка грузов.
 49. Морские перевозки грузов.
 50. Воздушные перевозки грузов.
 51. Возможность отгрузки (доставки) товара получателям, с которыми продавец не состоит в договорных отношениях.
 52. Вывоз товара покупателями.
 53. Хранение (ответственное хранение) товара.
 54. Обеспечение исполнения торговых договоров.
 55. Неустойка.
 56. Залог.
 57. Задаток.
 58. Поручительство.
 59. Банковская гарантия.
 60. Удержание имущества должника.
 61. Возврат товаров.
 62. Государственный контроль за соблюдением правил конкурентной деятельности.
 63. Защита от неправомερных действий контролирующих органов.
 64. Ответственность за неисполнение торговых договоров.
- Претензии и иски. Судебное рассмотрение споров

Критерии оценки зачета

При оценке знаний студентов учитывается как объем знаний, так и качество их усвоения, понимание логики учебной дисциплины, место каждой темы во всем курсе, её связи с предыдущими и последующими темами, оцениваются умение свободно, грамотно, логически стройно излагать изученное, способность защищать свою точку зрения, доказывать, убеждать.

На «зачтено» оценивается ответ, в котором показано знание структуры курса, темы, излагаемого вопроса, знание основной и дополнительной литературы, прочное усвоение материала, а также способность к его творческой, самостоятельной оценке.

«Незачтено» ставится в случае, когда студент не знает значительной части учебного материала, допускает существенные ошибки, когда знания носят отрывочный и бессистемный характер, нет понимания важных, узловых вопросов темы, а на большинство дополнительных вопросов даны ошибочные ответы.

№	Критерии оценки	
	«незачтено»	«зачтено»
ЗНАТЬ		
1	Студент не способен самостоятельно выделять главные положения в изученном материале дисциплины. Не знает материал, наличие грубых ошибок в	Студент самостоятельно выделяет главные положения в изученном материале. Знает основной материал с незначительными погрешностями

	<p>основном материале (ПК-4)</p> <p>Не знает основополагающие понятия и категории права в практической деятельности, не может использовать источники права при обсуждении и решении теоретических и практических вопросов (ПК-16)</p>	<p>(ПК-4)</p> <p>Знает основополагающие понятия и категории права в практической деятельности, использование источников права при обсуждении и решении теоретических и практических вопросов (ПК-16)</p>
УМЕТЬ		
2	<p>Студент не умеет оперировать нормативными правовыми актами, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности (ПК-4)</p> <p>Студент не умеет оперировать юридическими понятиями и категориями, анализировать юридические факты и возникающие в связи с ними правовые отношения, анализировать, толковать и правильно применять правовые нормы, принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законом, правильно составлять и оформлять юридические документы (ПК-16)</p>	<p>Студент умеет оперировать нормативными правовыми актами, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности и имеет способность принимать решения на основе проведенного анализа (ПК-4)</p> <p>Студент умеет оперировать юридическими понятиями и категориями, анализировать юридические факты и возникающие в связи с ними правовые отношения, анализировать, толковать и правильно применять правовые нормы, принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законом, правильно составлять и оформлять юридические документы (ПК-16)</p>
ВЛАДЕТЬ		
3	<p>Студент не владеет навыками работы с правовыми актами, на основе их анализа не может принимать решения о реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности (ПК-4)</p>	<p>Студент владеет юридической терминологией, навыками работы с правовыми актами, навыками разрешения правовых проблем и коллизий, реализации норм и материального и процессуального права; навыками анализа и толкования законодательства и правоприменительной практики в различных отраслях права (ПК-16)</p>