

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ИНКЛЮЗИВНОГО ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ГУМАНИТАРНО ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ»

Факультет юриспруденции

Кафедра общеправовых дисциплин и международного права

«Утверждаю»

Заведующий кафедрой _____

Никифоров В.А.

«30» августа 2019 г.

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ
ПО ДИСЦИПЛИНЕ

МЕЖДУНАРОДНОЕ ТОРГОВОЕ ПРАВО

образовательная программа направления подготовки 40.03.01 Юриспруденция

Профиль подготовки
«Международное право»

Москва 2019

Составитель / составители: к.ю.н., доцент, доцент кафедры общеправовых дисциплин факультета юриспруденции МГГЭУ Хакимов Руслан Мадаминджанович _____

Фонд оценочных средств рассмотрен и одобрен на заседании кафедры общеправовых дисциплин протокол № 1 от «25» 08 2019 г.

Заведующий кафедрой _____
Ф.И.О/

 Хакимов Р.А.

Дополнения и изменения, внесенные в фонд оценочных средств, утверждены на заседании кафедры

общеправовых дисциплин и МП,
протокол № 1 от «24» 08 2019 г.

Заведующий кафедрой _____ / Ф.И.О/



Содержание

1. Паспорт фонда оценочных средств по дисциплине «Международное торговое право».....	4
2. Перечень компетенций.....	5
3. Перечень оценочных средств по дисциплине «Международное торговое право».....	5
4. Описание показателей и критериев оценивания результатов обучения.....	6
5. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания результатов обучения, характеризующих этапы формирования компетенций.....	15
6. Материалы для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации.....	17
- Образец оформления экзаменационного билета.....	17
- Вопросы к зачету с оценкой, экзамену, зачету по дисциплине «Международное торговое право».....	18
- Оформление вопросов для опроса.....	19
- Оформление разноуровневых задач (заданий).....	21
- Оформление тем докладов.....	29

1. Паспорт фонда оценочных средств по дисциплине «Актуальные проблемы международного частного права»

№ п/п	Контролируемые разделы (темы), дисциплины ¹	Коды компетенций	Оценочные средства - наименование	
			текущий контроль	промежуточная аттестация
1	Тема 1. Понятие и источники международного торгового права.	ОК-2; ОПК-1; ПК-7; ПК-16	Опрос, доклад - презентация и его обсуждение, анализ письменных практических заданий	Зачет с оценкой, Экзамен, Зачет
2.	Тема 2. Международная торговля в системе международных экономических отношений	ОК-2; ОПК-1; ПК-7; ПК-16	Опрос, доклад - презентация и его обсуждение, анализ письменных практических заданий	Зачет с оценкой, Экзамен, Зачет
3.	Тема 3. Субъекты и объекты международного торгового права	ОК-2; ОПК-1; ПК-7; ПК-16	Опрос, доклад - презентация и его обсуждение, анализ письменных практических заданий	Зачет с оценкой, Экзамен, Зачет
4	Тема 4. Всемирная торговая организация. Правовая основа международной торговли в системе ВТО	ОК-2; ОПК-1; ПК-7; ПК-16	Опрос, анализ письменных практических заданий	Зачет с оценкой, Экзамен, Зачет
5	Тема 5. Общая характеристика международных торговых сделок.	ОК-2; ОПК-1; ПК-7; ПК-16	Опрос, анализ письменных практических заданий	Зачет с оценкой, Экзамен, Зачет

2. Перечень компетенций:

Коды компетенций	Содержание компетенции
ОПК-1	способность соблюдать законодательство РФ, общепризнанные принципы, нормы международного права и международные договоры РФ

ОК-2	Готовность практически использовать знание правовых аспектов обеспечения работы международного в сфере деятельности государственных структур, бизнеса, частного сектора
ПК-7	владеет навыками подготовки юридических документов
ПК-16	способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности

3. Перечень оценочных средств по дисциплине «Международное торговое право»

№	Наименование оценочного средства	Характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в ФОС
1	Опрос	Оценочное средство, позволяющее провести проверку знаний учащихся публично излагать материал, формировать умение публичных выступлений.	Вопросы по темам дисциплины
2	Решение разноуровневых задач (заданий)	Различают задачи и задания: а) репродуктивного уровня, позволяющие оценивать и диагностировать знание фактического материала (базовые понятия, алгоритмы, факты) и умение правильно использовать специальные термины и понятия, узнавание объектов изучения в рамках определенного раздела дисциплины; б) реконструктивного уровня, позволяющие оценивать и диагностировать умения синтезировать, анализировать, обобщать фактический и теоретический материал с формированием конкретных выводов, установлением, причинно-следственных связей; в) творческого уровня, позволяющие оценивать и диагностировать знания различных областей, аргументировать собственную точку зрения	Комплекты разноуровневых задач (заданий)
3	Доклад - презентация	Средство, позволяющее оценить умение обучающегося излагать суть поставленной проблемы, самостоятельно проводить анализ этой проблемы с использованием концепций и аналитического инструментария соответствующей дисциплины, делать выводы, обобщающие авторскую позицию по поставленной проблеме и публично выступать с применением мультимедийных технологий	Темы докладов
4	Эссе	Средство, позволяющее оценить умение обучающегося письменно излагать суть поставленной проблемы, самостоятельно проводить анализ этой проблемы с использованием концепций и аналитического	Темы эссе

	инструментария соответствующей дисциплины, делать выводы, обобщающие авторскую позицию по поставленной проблеме.	
--	--	--

4. Описание показателей и критериев оценивания результатов обучения

Код компетенций	Уровень освоения компетенций	Показатели освоения компетенций	Критерии оценивания результатов обучения
ОК-1, ОПК-2	Недостаточный уровень Оценка «незачтено», «неудовлетворительно»	<p align="center">Знает</p> <p>1. Основные положения Конституции Российской Федерации, федеральные конституционные законы и федеральные законы, а также иные нормативные правовые акты, нормы международного права и международных договоров Российской Федерации; их иерархию и юридическую силу</p> <p>2. Основные положения юридических наук, раскрывающие значение соблюдения законодательства всеми субъектами международного торгового права в установлении режима законности и правопорядка; формы, методы и организационно-правовые механизмы обеспечения соблюдения законодательства всеми субъектами международного торгового права; систему государственных органов и их полномочия по</p>	Показывает недостаточные, не глубокие знания, при ответе допускает грубые ошибки или противоречия, в формулировании ответа отсутствует должная связь между анализом, аргументацией и выводами.
	Базовый уровень Оценка «зачтено», «удовлетворительно»		Показывает достаточные, но не глубокие знания, при ответе не допускает грубых ошибок или противоречий, однако в формулировании ответа отсутствует должная связь между анализом, аргументацией и выводами. Для получения правильного ответа требуются уточняющие вопросы
	Средний уровень «зачтено», «хорошо»		Показывает глубокие знания, грамотно излагает, достаточно полно отвечает на все вопросы, в том числе дополнительные. В то же время при ответе допускает несущественные погрешности.
	Высокий уровень Оценка «зачтено», «отлично»		Показывает полные и глубокие знания, логично и аргументировано отвечает на все вопросы, в том числе дополнительные,

		обеспечению соблюдения законодательства всеми субъектами международного торгового права; объем прав и обязанностей субъектов правоотношений и основные меры правового воздействия в случае нарушения законодательства субъектами международного торгового права	показывает высокий уровень теоретических знаний.
		Умеет	
	Недостаточный уровень	- правильно толковать нормативные правовые акты, строить свою профессиональную деятельность на основе Конституции РФ, действующего законодательства,	При решении практических задач возникают значительные затруднения
	Базовый уровень	международно-правовых норм торгового права;	При решении практических задач возникают затруднения
	Средний уровень	- руководствоваться принципами законности и патриотизма; -использовать базовые правовые знания для повышения профессионального уровня	Умеет применять полученные знания для решения практических задач, способен формулировать выводы, но не может предложить альтернативные решения анализируемых проблем
	Высокий уровень		Умеет применять полученные знания для решения практических задач, способен предложить альтернативные решения анализируемых проблем, формулировать выводы.
		Владеет компетенциями	
	Недостаточный уровень	- навыками работы с законодательными и иными правовыми актами; -методами	Показывает очень слабые навыки, необходимые для профессиональной

	Базовый уровень	принятия юридически значимых решений и выполнения юридических действий навыками работы с	деятельности Показывает слабые навыки, необходимые для профессиональной деятельности
	Средний уровень	законодательными и иными правовыми актами; -методами принятия юридически значимых решений и выполнения юридических действий	Владеет навыками, необходимыми для профессиональной деятельности, затрудняется оценить результат своей деятельности
	Высокий уровень		Владеет навыками, необходимыми для профессиональной деятельности, способен оценить результат своей деятельности
Знает			
ПК-7, ПК-16	Недостаточный уровень Оценка «незачтено», «неудовлетворительно»	- основные положения отраслевых юридических и специальных наук, сущность и содержание основных понятий, категорий, институтов, правовых статусов различных субъектов и участников международного торгового права; -особенности правоприменительной деятельности; правила составления различных юридических документов; -порядок принятия управленческих решений и совершения юридических действий.	Имеет фрагментарные знания: - об основополагающих нормативных правовых актов по дисциплине «Международное частное право»; - об основных правилах анализа правовых норм и правильного их применения в международном частном праве; - о подготовке юридических документов в области международных контрактов
	Базовый уровень Оценка «зачтено», «удовлетворительно»		Неполное знание: - об основополагающих нормативных правовых актов по дисциплине «Международное частное право»; - об основных правилах анализа правовых норм и правильного их применения в международном частном праве; - о подготовке

			юридических документов в области международных контрактов
	Средний уровень «зачтено», «хорошо»		В целом сформировавшееся знание: - об основополагающих нормативных правовых актов по дисциплине «Международное частное право»; - об основных правилах анализа правовых норм и правильного их применения в международном частном праве; - о подготовке юридических документов в области международных контрактов
	Высокий уровень Оценка «зачтено», «отлично»		Сформировавшееся систематическое знание: - об основополагающих нормативных правовых актов по дисциплине «Международное частное право»; - об основных правилах анализа правовых норм и правильного их применения в международном частном праве; - о подготовке юридических документов в области международных контрактов граждан
		Умеет	
	Недостаточный уровень	-уметь совершать юридические действия в строгом соответствии с правовыми предписаниями, содержащимися в законах и подзаконных	Фрагментарное умение: -ориентироваться в системе действующих нормативных актов в области международного частного права

		<p>нормативных правовых актах; -принимать управленческие решения и совершать юридические действия в сфере правоприменительной деятельности в соответствии с нормами законодательства.</p>	<p>- добросовестно использовать положения закона на практике - использовать основные правила подготовки международных контрактов - давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности</p>
	Базовый уровень		<p>Неполное умение: - ориентироваться в системе действующих нормативных актов в области международного частного права - добросовестно использовать положения закона на практике - использовать основные правила подготовки международных контрактов -давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности</p>
	Средний уровень		<p>В целом сформировавшееся умение: - ориентироваться в</p>

		<p>системе действующих нормативных актов в области международного частного права</p> <ul style="list-style-type: none"> - добросовестно использовать положения закона на практике - использовать основные правила подготовки международных контрактов - давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности
	<p>Высокий уровень</p>	<p>Сформировавшееся систематическое умение:</p> <ul style="list-style-type: none"> - ориентироваться в системе действующих нормативных актов в области международного частного права - добросовестно использовать положения закона на практике - использовать основные правила подготовки международных контрактов - давать квалифицированные юридические заключения и консультации в

			конкретных видах юридической деятельности
		Владеет	
	Недостаточный уровень	<ul style="list-style-type: none"> - методикой и навыками принятия правовых управленческих решений в строгом соответствии с законами, алгоритмом совершения юридических действий; - навыками совершения различных юридических действий в точном соответствии с законами и подзаконными актами; - навыками реализации норм международного торгового права, сформированными в процессе изучения юридических дисциплин, при осуществлении профессиональной деятельности 	<p>Фрагментарное владение навыками:</p> <ul style="list-style-type: none"> - профессиональной лексики при даче письменных и устных консультаций; - подбора и анализа информации, необходимой для дачи квалифицированных юридических консультаций в международном частном праве; - подготовки международных контрактов
	Базовый уровень	<ul style="list-style-type: none"> - навыками составления юридических документов при осуществлении правоприменительного вида профессиональной деятельности. 	<p>Неполное владение навыками:</p> <ul style="list-style-type: none"> - профессиональной лексики при даче письменных и устных консультаций; - подбора и анализа информации, необходимой для дачи квалифицированных юридических консультаций в международном частном праве; - подготовки международных контрактов
	Средний уровень		<p>В целом сформировавшееся владение навыками:</p> <ul style="list-style-type: none"> - профессиональной лексики при даче письменных и устных консультаций; - подбора и анализа

		информации, необходимой для дачи квалифицированных юридических консультаций в международном частном праве; -подготовки международных контрактов
	Высокий уровень	Сформировавшееся систематическое владение навыками: -профессиональной лексики при даче письменных и устных консультаций; - подбора и анализа информации, необходимой для дачи квалифицированных юридических консультаций в международном частном праве; -подготовки международных контрактов

5. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания результатов обучения, характеризующих этапы формирования компетенций

Процедура оценивания – порядок действий при подготовке и проведении аттестационных испытаний и формировании оценки.

Процедура текущей и промежуточной аттестации проходит в соответствии с Положением о текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, специалитета, магистратуры.

Текущая аттестация (текущий контроль) уровня освоения содержания дисциплины должна проводиться в ходе всех видов учебных занятий

Формы и методы текущего контроля: опрос, доклад - презентация и его обсуждение, анализ письменных практических заданий и др.

При изучении дисциплины проводится рубежный контроль знаний с целью проверки и коррекции хода освоения теоретического материала и практических умений и навыков. Рубежный контроль знаний проводится по графику в часы практических занятий по основному расписанию.

Аттестационные испытания проводятся преподавателем, ведущим лекционные занятия по данной дисциплине.

Присутствие посторонних лиц в ходе проведения аттестационных испытаний без разрешения ректора или проректора по учебной работе не допускается (за исключением

работников университета, выполняющих контролирующие функции в соответствии со своими должностными обязанностями).

В случае отсутствия ведущего преподавателя аттестационные испытания проводятся преподавателем, назначенным письменным распоряжением по кафедре.

Во время аттестационных испытаний обучающиеся могут пользоваться программой дисциплины, а также с разрешения преподавателя справочной и нормативной литературой, непрограммируемыми калькуляторами.

Время подготовки ответа при сдаче экзамена в устной форме должно составлять не менее 40 минут (по желанию обучающегося ответ может быть досрочным). Время ответа – не более 15 минут.

При подготовке к устному экзамену экзаменуемый, как правило, ведет записи в листе устного ответа, который затем (по окончании экзамена) сдается экзаменатору

При проведении устного экзамена экзаменационный билет выбирает сам экзаменуемый в случайном порядке.

Экзаменатору предоставляется право задавать обучающимся дополнительные вопросы в рамках программы дисциплины текущего семестра, а также, помимо теоретических вопросов, давать задачи, которые изучались на практических занятиях.

Оценка результатов устного аттестационного испытания объявляется обучающимся в день его проведения.

При проведении письменных аттестационных испытаний или тестирования – в день их проведения или не позднее следующего рабочего дня после их проведения.

Результаты выполнения аттестационных испытаний, проводимых в письменной форме, форме итоговой контрольной работы или тестирования, должны быть объявлены обучающимся и выставлены в зачетные книжки не позднее следующего рабочего дня после их проведения.

Порядок подготовки и проведения промежуточной аттестации в форме зачета/экзамена

Действие	Сроки	Методика	Ответственный
выдача вопросов для промежуточной аттестации	1 неделя семестра	на лекционных /практических и др.занятиях, на офиц.сайте и др.	ведущий преподаватель
консультации	последняя неделя семестра/период сессии	на групповой консультации	ведущий преподаватель
промежуточная аттестация	в период сессии	устно, письменно, тестирование, по билетам, с практическими заданиям	ведущий преподаватель
формирование оценки	на аттестации		ведущий преподаватель

6. Материалы для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации

Образец оформления экзаменационного билета

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ИНКЛЮЗИВНОГО ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

**«МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ГУМАНИТАРНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ»**

Направление подготовки – 40.03.01: ЮРИСПРУДЕНЦИЯ
Кафедра **общеправовых дисциплин и международного права**
Дисциплина: Международное торговое право

Экзаменационный билет № 1

1. Определение международного торгового права. Отличие международного торгового права от международного экономического права и международного частного права.
2. Субъекты и объекты международного торгового оборота.

Утверждено на заседании кафедры
Протокол № ___ от «_ _» _____ 2019 г.

Зав. кафедрой

Никифоров В.А.

Утверждены
на заседании кафедры _____
« _____ » _____ 20 г., протокол № _____
Зав. кафедрой _____

Вопросы к зачету с оценкой, экзамену, зачету по дисциплине

«Международное торговое право»

1. Определение международного торгового права. Отличие международного торгового права от международного экономического права и международного частного права.
2. Разновидовые и разносистемные регуляторы международного коммерческого контракта.
3. *Lex mercatoria* (международные торговые обычаи, типовые договоры, кодексы поведения). Стандартные проформы как фактор гармонизации в области международных коммерческих отношений. Международные своды договорного права (Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА, Принципы европейского договорного права комиссии Ландо).
4. Субъекты и объекты международного торгового оборота.
5. Международный коммерческий контракт.
6. Договор международной купли-продажи товаров в соответствии с Венской конвенцией ООН 1980 г.

7. Заключение и изменение международного коммерческого контракта.
8. Соотношение юридической силы международных договоров и актов гражданского законодательства России применительно к регулированию внешнеторговых сделок.
9. Сложности с толкованием правовых понятий, содержащихся в Венской конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.
10. Термины Инкотермс 2019 и иные торговые термины. Ошибки при выборе торгового термина (базиса поставки).
11. Инкотермс и договор перевозки.
12. Инкотермс и страхование.
13. Инкотермс и документарный аккредитив.
14. Варианты Инкотермс 2019.
15. Нерегулируемые Инкотермс 2019 юридические вопросы.
16. Место и значение совокупности совпадающих иностранных судебных прецедентов в системе регуляторов внешнеторговых контрактов в РФ.
17. Толкование международного коммерческого контракта.
18. Типичные ошибки при составлении международного коммерческого контракта (общие и по отдельным торговым терминам Инкотермс 2019).
19. Оговорка о применении к международному коммерческому контракту норм Венской конвенции 1980 г. Субсидиарное применение ГК РФ.
20. Арбитражная оговорка.
21. Оговорки о переходе от продавца к покупателю права собственности на товар.
22. Значение оговорки международного коммерческого контракта о непредвиденных и непредотвратимых обстоятельствах, обстоятельствах вне контроля сторон контракта. Принципы безусловной ответственности из договора в США.
23. Оговорка о существенном изменении обстоятельств (хард шип).
24. Валютные оговорки.
25. Оговорка международного коммерческого контракта об увеличении цены.
26. Оговорка о процентах по денежному обязательству.
27. Оговорка о сроке поставки.
28. Положения международного коммерческого контракта об исключении ответственности за упущенную выгоду и косвенный ущерб. Судьба ограничительных оговорок, исключающих применение к контракту норм национального права об ответственности.
29. Оговорка о языке международного коммерческого контракта, языке подписи.
30. Нормы Венской конвенции 1980 г. о правилах уведомления о несоответствии товара.

31. Практика МКАС при ТПП РФ по оценке значения контрактного условия о претензионном порядке.
32. Применение оговорки международного коммерческого контракта к определению срока исковой давности.
33. Средства правовой защиты сторон контракта по Венской конвенции 1980 г., их совместимость.
34. Средства правовой защиты российской стороны по экспортным контрактам.
35. Средства правовой защиты российского партнёра по импортным контрактам.
36. Проблема защиты прав российских партнёров в гарантийных обязательствах продавцов импортного оборудования.
37. Правовое заключение по внешнеторговому контракту.
38. Современные тенденции развития международного торгового права в России
39. Международный коммерческий арбитраж. Виды международного коммерческого арбитража.
40. Арбитражное соглашение (оговорка). Форма арбитражного соглашения (оговорки).
41. Арбитражный процесс. Проблема обеспечительных мер.
42. Согласительные процедуры, досудебные конференции, иное примирительное посредничество.
43. Признание и исполнение иностранных арбитражных решений.
44. Практика разрешения споров с участием иностранных лиц арбитражными судами РФ.

Вопросы по темам дисциплины

Кафедра общеправовых дисциплин и международного права

Тема 1. Понятие и источники международного торгового права.

1. Понятие и предмет международного торгового права.
2. Принципы международного торгового права.
3. Право договоров в сфере международной торговли.
4. Внутригосударственное право как источник международного торгового права.

Тема 2. Международная торговля в системе международных экономических отношений.

1. Понятие международной торговли и ее история развития.
2. Понятие и организационно-правовые формы экономической интеграции.
3. Правовой статус регионов свободной торговли.
4. Принципы международной торгово-экономической интеграции.

Тема 3. Субъекты и объекты международного торгового права

1. Коммерсанты как субъекты международного торгового права.
2. Компоненты торговых активов. Обязанности коммерсанта.
3. Признание и допущение к обороту иностранных субъектов.

4. Государства как субъекты международного торгового права.
5. Статус международных и иных организаций в сфере международной торговли.

Тема 4. **Всемирная торговая организация. Правовая основа международной торговли**

в системе ВТО

1. Понятие и юридическая природа ВТО.
2. Порядок работы ВТО. Структура ВТО.
3. Представительство в ВТО и экономические группировки.
4. Порядок вступления в ВТО.
5. Глобальность права ВТО.

Тема 5. **Общая характеристика международных торговых сделок.**

1. Понятие и признаки международной торговой сделки.
2. Торговые операции.
3. Заключение международной торговой сделки: оферта и акцепт: биржи; аукционы; международные ярмарки; тендер (конкурс); торговые переговоры.

Контролируемые компетенции: ОПК-1, ОПК-3, ПК-7, ПК-15, ПК-16

Комплекты разноуровневых задач (заданий)

Кафедра общеправовых дисциплин и международного права

1.Задания репродуктивного уровня:

Тема 1 Понятие и источники международного торгового права.

Задача

В течение двух лет компания «Медстар ЛТД» (Великобритания) в соответствии с заключенными контрактами поставляла московскому ЗАО «Медстар» медицинские товары. Контракт содержал оговорку о резервировании права собственности неоплаченного товара. В связи с непогашением долга по условиям дополнительного соглашения, подписанного в рамках заключенных контрактов, поставщик предъявил в Московский арбитражный суд иск о взыскании 662 тыс. долларов США задолженности за поставленные товары и возврате товаров в соответствии со спецификацией на сумму, эквивалентную 310 тыс. долларов США.

ЗАО «Медстар» заявило встречный иск о признании дополнительного соглашения недействительным как заключенного с превышением полномочий и в результате злонамеренного соглашения. Представитель ЗАО утверждал, что это соглашение является крупной сделкой, предусматривающей отчуждение имущества общества, поэтому его подписание возможно лишь по решению общего собрания акционеров.

Правомерна ли ссылка на российский закон об АО? Как суд должен обосновать свое решение?

Тема 2. Международная торговля в системе международных экономических отношений

Задание 1. Задача

Организация из Словакии выполнила поставку оборудования в контрактные сроки. Российское ЗАО «Миропол», получив товар, его не оплатило. Поставщик в соответствии с арбитражной оговоркой обратился в российский арбитражный суд с иском о взыскании стоимости товара и процентов, расчет которых осуществил по нормам своего права.

При разрешении спора ответчик, признавая задолженность по контракту, оспаривал методику расчета процентов по нормам иностранного права. Он утверждал, что проценты должны быть рассчитаны по нормам российского права, т. к. местом рассмотрения спора стороны избрали арбитражный суд РФ.

Означает ли выбор сторонами в качестве места рассмотрения спора арбитражного суда РФ автоматическое подчинение отношений сторон 44 российскому праву? Чем будет руководствоваться арбитражный суд при выборе применимого права?

Тема 3. Субъекты и объекты международного торгового права

Задание 1.

Исковое заявление российской организации к польской фирме содержало требование об оплате стоимости поставленного по контракту и в оговоренные с ним сроки товара с начислением процентов за пользование чужими средствами. Ответчик считает, что в неисполнении обязательств его вины нет, поскольку внутренний потребитель, для которого был закуплен товар, нарушил свои обязательства по оплате. При этом он ссылаясь на телефонные переговоры с истцом, во время которых был решен вопрос о переносе срока поставки. Кроме того, ответчик полагает, что проценты за пользование чужими средствами платить не должен, т. к. контракт содержит положение о возмещении реальных убытков.

Какое право подлежит применению к правоотношениям сторон? Является ли вина ответчика необходимым условием ответственности? Какое правовое последствие имеет согласование переноса срока поставки по телефону?

Тема 4. Всемирная торговая организация. Правовая основа международной торговли в системе ВТО

Тест 1.

К учредительным документам ВТО не относится

1. ГАТТ-93
2. Марракешская декларация
3. Решение о принятии Соглашения об учреждении ВТО и присоединении к нему
4. Соглашение об учреждении ВТО

Тест 2.

Решения в ВТО принимаются

1. консенсусом
2. большинством голосов
3. абсолютным большинством голосов
4. относительным большинством голосов

Тема 5. Общая характеристика международных торговых сделок.

Задание 1.

Как следует поступить суду в случае возникновения споров, если компания российского права ОАО «Юнитсети» продавала свои облигации на специализированных торгах в Нью-Йорке (США), а в заключенных договорах не был произведен выбор применимого права, и российская сторона как продавец применяла российское право?

Задание 2.

Дайте правовую оценку действиям российской компании ЗАО «Снабстрой» в следующей ситуации.

Компания ЗАО «Снабстрой» заключила с польской акционерной компанией «Аюрведа» договор по поставке последней товаров на 400 тыс. долларов. Стороны соглашением распространили действие положений Венской конвенции 1980 г. «О договорах международной купли-продажи» на договор поставки. В процессе исполнения договора изменение рыночной конъюнктуры потребовало увеличить размер оплаты и применить порядок расчетов по инкассо. Генеральный директор ЗАО «Снабстрой» и полномочный представитель «Аюрведа» по телефону договорились об увеличении цены контракта до 500 тыс. долларов и переходе на оплату по инкассо по партиям поставки. Однако, выплатив 400 тыс. долларов, банк, обслуживающий

компанию «Аюрведа», отказал в удовлетворении 46 требований банка «Возрождение» по оплате инкассо, мотивировав отказ отсутствием соответствующих положений в основном контракте.

ЗАО «Снабстрой» обратился с иском в МКАС при ТПП РФ, заявив, что изменения были внесены в контракт по обоюдному соглашению в устной форме.

Обосновано ли обращение ЗАО «Снабстрой» в МКАС и имеются ли юридические последствия устного изменения условий договора в данном случае?

Задания творческого уровня:

Тематика эссе

Тема 1. Понятие и источники международного торгового права.

1. Внутригосударственное право как источник международного торгового права.

Тема 2. Международная торговля в системе международных экономических отношений

1. Правовой статус регионов свободной торговли.

Тема 3. Субъекты и объекты международного торгового права

1. Статус международных и иных организаций в сфере международной торговли.

Тема 4. Всемирная торговая организация. Правовая основа международной торговли в системе ВТО

1. Современные задачи ВТО

Тема 5. Общая характеристика международных торговых сделок.

1. Международные торговые обычаи

Контролируемые компетенции: ОПК-1, ОПК-3, ПК-7, ПК-15, ПК-16

Темы докладов

Кафедра общеправовых дисциплин и международного права

1. *Понятие и источники международного торгового права.*
2. *Региональное международное законодательство ЕС и СНГ. Соглашение о партнерстве и сотрудничестве между Россией и Европейским Сообществом 1994г.*
3. *Lex mercatoria. Инкотермс 2019. Стандартные проформы как фактор гармонизации в области международных коммерческих отношений. Международные своды договорного права (Принципы международных коммерческих договоров Унидруа, Принципы Европейского договорного права комиссии Ландо).*
4. *Значение торговых реестров.*
5. *Основные виды и общая характеристика субъектов международного торгового оборота.*
6. *Важнейшие объекты международной торговли (товар, деньги). Регулирование ценных бумаг международным торговым правом.*

7. *Международно – правовое регулирование результатов интеллектуальной деятельности. Работы, услуги, информация в качестве объектов международного торгового оборота.*
8. *Общая сравнительно-правовая характеристика международного торгового договора (понятие, заключение, толкование, ответственность, отказ от договора, рекламации, обстоятельства непреодолимой силы, оговорка о затруднениях, исковая давность).*
9. *Договор международной купли-продажи товаров в соответствии с Венской конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года*
10. *Заключение и толкование контракта*
11. *Регулирование и формирование основных условий контрактов*
12. *Инструменты негосударственного регулирования международной купли-продажи товаров.*
13. *Термины Инкотермс 2019 и иные торговые термины. Ошибки при выборе торгового термина (базиса поставки).*
14. *Инкотермс и договор перевозки.*
15. *Инкотермс и страхование.*
16. *Инкотермс и документарный аккредитив.*
17. *Варианты Инкотермс 2019.*
18. *Банковская гарантия в международной торговле*
19. *Аккредитив в международной торговле*
20. *Коммерческое представительство при международной купле-продаже товаров*
21. *Международный агентский договор*
22. *Договоры франчайзинга и дистрибьюторские контракты при продвижении товаров на новые международные рынки*
23. *Подряд в международном торговом обороте*
24. *Толкование международного коммерческого контракта.*
25. *Типичные ошибки при составлении международного коммерческого контракта (общие и по отдельным торговым терминам Инкотермс 2019).*
26. *Оговорка о применении к международному коммерческому контракту норм Венской конвенции 1980 г. Субсидиарное применение ГК РФ.*
27. *Арбитражная оговорка.*
28. *Оговорки о переходе от продавца к покупателю права собственности на товар.*

29. *Значение оговорки международного коммерческого контракта о непредвиденных и непредотвратимых обстоятельствах, обстоятельствах вне контроля сторон контракта. Принципы безусловной ответственности из договора в США.*
30. *Оговорка о существенном изменении обстоятельств (хард шип).*
31. *Валютные оговорки.*
32. *Оговорка международного коммерческого контракта об увеличении цены.*
33. *Оговорка о процентах по денежному обязательству.*
34. *Оговорка о сроке поставки.*
35. *Положения международного коммерческого контракта об исключении ответственности за упущенную выгоду и косвенный ущерб. Судьба ограничительных оговорок, исключающих применение к контракту норм национального права об ответственности.*
36. *Оговорка о языке международного коммерческого контракта, языке подписи.*
37. *Нормы Венской конвенции 1980 г. о правилах уведомления о несоответствии товара.*
38. *Применение оговорки международного коммерческого контракта к определению срока исковой давности.*
39. *Средства правовой защиты сторон контракта по Венской конвенции 1980 г., их совместимость.*
40. *Средства правовой защиты российской стороны по экспортным контрактам.*
41. *Средства правовой защиты российского партнёра по импортным контрактам.*
42. *Проблема защиты прав российских партнёров в гарантийных обязательствах продавцов импортного оборудования.*
43. *Правовое заключение по внешнеторговому контракту.*
44. *Современные тенденции развития международного торгового права в России*
45. *Международный коммерческий арбитраж. Виды международного коммерческого арбитража.*

Контролируемые компетенции: ОПК-1, ОПК-3, ПК-7, ПК-15, ПК-16